

Odile Monnet – **ODILE MONNET Sarl** - 56 000 Vannes - www.odilemonnet.oxatis.com



Comptable de formation, Odile Monnet avait déjà travaillé pendant 16 ans comme formatrice dans le secteur de l'informatique, avant de créer sa **société de vente de logiciels de gestion, formation et assistance des utilisateurs**.

C'est après un bilan de compétence qu'elle prend conscience de sa volonté de créer sa propre entreprise. Pour cela, elle démissionne de son emploi et cumule ensuite plusieurs CDD.

« Avec le recul, j'ai pris conscience que l'envie de créer mon entreprise était déjà présente dès 1995, c'est-à-dire depuis 5 ou 6 ans. Mais seule avec des enfants, j'ai mis du temps à franchir le pas car je devais avant tout assumer mes responsabilités familiales ».

Odile Monnet a notamment été accompagnée dans son projet par le réseau des Boutiques de Gestion, qui l'a aidée à monter un dossier pour bénéficier de l'ACCRE*, et lui a permis de confirmer la viabilité de son projet avant le lancement de sa société.

En 2003, c'est grâce à ce réseau qu'elle participe au concours Talents des Cités. Elle remporte le prix, ce qui lui vaut plusieurs articles dans les journaux locaux, l'aidant ainsi à se faire connaître dans sa région et à développer sa clientèle.

« J'ai rencontré FinanCités car ils étaient partenaires du concours Talents des Cités. Cette rencontre est arrivée au bon moment car je ne pouvais plus assumer seule l'ensemble de l'activité (gestion comptable et financière, formation des utilisateurs, gestion des rendez-vous clientèle, ...etc). J'avais donc besoin recruter rapidement et FinanCités a accepté de me financer pour me permettre de poursuivre le développement de ma société».

Odile Monnet a ainsi pu recruter deux salariés et réfléchit aujourd'hui à embaucher deux personnes supplémentaires pour s'occuper de ses 900 à 1000 clients.

« Il y a eu un palier à passer pour trouver l'équilibre entre rentabilité et formation du personnel. Mon coach Laurent Payen, expert en Marketing-Ventes, m'a apporté une vision extérieure qui me manquait et permis de prendre le recul nécessaire. Etant lui-même responsable d'une SSII, il comprend les problématiques de ma société et comment la développer. Entre la gestion comptable et financière, le management, le marketing, il est difficile de tout maîtriser. Le coach me guide et m'aide à aller à l'essentiel. Il me permet d'avoir une meilleure visibilité et davantage confiance en moi quand je prends certaines décisions. Actuellement, ma priorité est de stabiliser mon équipe afin de fournir un service de qualité optimale à mes clients ».

Ayant installé son bureau au rez-de-chaussée de sa maison, Odile Monnet souhaiterait pouvoir trouver dans les deux prochaines années des locaux ayant pignon sur rue. Cela lui permettrait d'une part de pouvoir différencier vie privée et vie professionnelle, et d'autre part de développer l'image de sa société auprès de sa clientèle. Elle souhaite avant tout continuer de construire sereinement le développement de son entreprise : « Je veux montrer qu'il est possible à chacun de progresser à son rythme. C'est important, surtout quand on est parti de zéro. Tout est une question de volonté, de patience et de ténacité ».

Contacts Presse :

Isabelle Pittavino / FinanCités
ipittavino@financites.fr
+33 1 49 21 26 29

Marlène Biard / PlaNet Finance
mbiard@planetfinance.org
+33 1 49 21 26 15